

Puesto:	EJECUTIVO/A COMERCIAL PARA COSTA DEL SOL
Empresa:	PILSA
Funciones:	<ul style="list-style-type: none">-- Impulsar las ventas de la cartera de productos.- Potenciar la captación de nuevos clientes.- Realizar propuestas comerciales y cierre de operaciones.- Realizar un seguimiento tanto del cliente como con los departamentos y personas implicadas en la venta.- Realizar un análisis del entorno e implantar medidas eficaces y novedosas.
Se requiere:	<ul style="list-style-type: none">- Experiencia en puestos similares.- Conocimientos y/o experiencia en el sector de hostelería industrial.- Conocimientos Entorno Digital y Ofimática.- Se valorará Inglés B1.- Disponibilidad para viajar.
Competencias a valorar:	<ul style="list-style-type: none">- Trabajo en Equipo.- Compromiso.- Actitud de promover.- Iniciativa y proactividad.- Orientación al cliente.
Se ofrece:	<ul style="list-style-type: none">- Incorporación a una empresa que apuesta por las personas y que cuenta con clientes como Meliá, Barceló o Hilton, hasta un amplio abanico restaurantes, cafeterías, salones de banquetes y áreas de servicio. Además, posee delegaciones nacionales en Marbella, y Palma de Mallorca, y delegaciones internacionales en República Dominicana, México, Brasil, Emiratos Árabes y Marruecos- Jornada laboral de Lunes a Viernes.- Desarrollo profesional y de carrera.